**外贸综合实训课纲**

**第 一 章** **软件介绍、履约流程介绍**

**教学内容**

［教学目的和要求］

目的：了解软件、熟悉贸易流程。

要求：了解软件的主要功能和界面，了解网上贸易的流程和实践意义。

［教学重点与难点］

重点：熟悉 L/C、D/P、D/A、T/T是国际贸易中常用的四种结算方式，也是SimTrade中所采用的结算方式选择，

难点：将理论知识与软件实际操作结合，进行贸易流程的理解，以CIF为主

作业：复习L/C、D/P、D/A结算方式的特点和流程

**第 二 章 交易准备**

**教学内容**

［教学目的和要求］

目的：学生熟悉各角色基本画面，掌握广告宣传与市场调查的方法

要求：以每个角色登录并注册公司(银行)名称

做好市场调查、发布广告及供求信息

［教学重点与难点］

重点：角色分配，以每个角色登录并注册公司(银行)名称

难点：做好市场调查、发布广告及供求信息

作业：课后在网上调查进口国市场需求及与中国的是、经济互补性

**第 三 章 交易磋商程序、报价核算**

**教学内容**

［教学目的和要求］

目的：1.参与国际贸易买卖合同的磋商，熟悉询盘、发盘、还盘和接受环节的实践过程。

2. 熟悉价格术语的使用，掌握报价核算方法。

要求： 1、熟练运用英文函电进行贸易磋商。

2、熟悉价格术语的使用，掌握报价核算方法。

［教学重点与难点］

重点：1.英文函电进行贸易磋商。

2.熟悉价格术语的使用，掌握报价核算方法。

难点：掌握报价核算方法。

作业：填写运费计算表及出口预算表、进口预算表

**第 四 章 签订合同（L/C+CIF）**

**教学内容**

［教学目的和要求］

目的：1.掌握合同条款的具体规定与表达。

2.掌握进出口价格核算。

要求：签定合同、学会合同条款的具体规定与表达

掌握进出口报价的成本、费用、利润构成

［教学重点与难点］

重点：掌握合同条款的具体规定与表达。

掌握进出口价格核算。

难点：掌握进出口价格核算

作业：书面签定一份出口货物销售合同

**第 五 章 信用证申请、开立、审核**

**教学内容**

［教学目的和要求］

目的：熟悉与掌握信用证的申请、开证、审证要点。

要求： 分角色完成L/C 的申请、开证、审证全过程。

［教学重点与难点］

重点：掌握开证申请和信用证开立相关程序和条款表达。

难点：深刻理解和掌握根据合同审核信用证

作业：根据书面的销售确认书，开立一份信用证。

**第 六 章 备货、国内购销合同签订与履行**

**教学内容**

［教学目的和要求］

目的：1.熟悉与国内工厂的交易磋商环节。

2. 了解并掌握国内购销合同的签订与履行。

要求：1.出口商：与工厂进行邮件磋商，按工厂接受的价格签订国内购销合同。

2.工厂：确认购销合同，组织生产，出货。

［教学重点与难点］

重点：确认购销合同

难点：掌握签定购销合同时应该注意的问题

作业：预 习 租船订舱相关事项和报检程序

**第 七 章 租船订舱、出口报检**

**教学内容**

［教学目的和要求］

目的：1.了解租船订舱、出口报检的流程。

2.学会制作货物出运委托书、出境货物报检单、商业发票、装箱单。

要求：准备相关单据向船公司办理租船订舱手续。

准备相关单据向检验机构办理检验手续

［教学重点与难点］

重点：了解租船订舱、出口报检的流程

难点：制作货物出运委托书、出境货物报检单、商业发票、装箱单。

**第 八 章 保险、报关**

**教学内容**

［教学目的和要求］

目的：

1.了解办理保险的流程。了解办理报关的流程。

2.学会制作货物运输保险投保单。

3.了解如何在国际贸易货物运输过程中减少风险，熟悉与掌握价格术语CIF、CFR、FOB的细节与运用技巧。

4. 学会制作出口收汇核销单与出口货物报关单。

要求：准备相关单据向保险公司办理保险手续。

准备相关单据向海关办理核销备案、出口报关等手续。

［教学重点与难点］

重点：学会制作货物运输保险投保单

难点：制作货物运输保险投保单、出口货物报关单

熟悉与掌握价格术语CIF、CFR、FOB的细节与运用技巧。

作业：根据自己交易的商品特点，选择合适的险种，以减少风险

**第 九 章 装船、结汇、核销**

**教学内容**

［教学目的和要求］

目的：1.学会制作装船通知。

2.了解国际贸易买卖中货款的结算方式，熟悉与掌握各种方式的结算程序和运用技巧

3.了解办理出口核销与退税的流程。

4.. 学会制作出口收汇核销单送审登记表。

要求：进出口双方到银行办理结汇事宜

准备相关单据向外管局与国税局办理核销退税手续

［教学重点与难点］

重点：熟悉与掌握各种方式的结算程序和运用技巧

难点：制作装船通知

**第 十 章 改 换 结算方式和贸易术语练习**

**教学内容**

［教学目的和要求］

目的： 熟悉常见结算方式与常用贸易术语的贸易流程与注意事项

要求：根据不同贸易结算方式与术语分清各角色责任和费用

［教学重点与难点］

重点：L/C+FOB、 D/P+CFR

难点：L/C+FOB

第十一周 进行POCIB网络课程

**<2>、教学进度安排及作业清单**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **时 间** | **教 学 内 容** | **作业批改（次数）** |
| **1 周** | **软件介绍、上课要求、履约流程介绍** |  |
| **2周** | **学生分角色注册公司、交易准备** |  |
| **3周** | **交易磋商程序、**  **运费保费计算** |  |
| **4周** | **报价核算** | **运费表** |
| **5周** | **签订合同（L/C+CFR）** | **预算表** |
| **6周** | **信用证申请、开立、审核** | **合同** |
| **7周** | **备货、国内购销合同签订与履行** | **翻译信用证** |
| **8周** | **租船订舱、出口报检** |  |
| **9周** | **保险、报关** |  |
| **10周** | **装船、结汇、核销** |  |
| **11周** | **分角色完成D/P+CIF** |  |
| **12周** | **分角色完成T/T+FOB** |  |
| **13-16周** | **POCIB 课程学习** |  |

**<4>、考试考核**

1. **考核的内容、重点和难点**
2. **考核的内容：熟悉和掌握一般贸易的实际运用和流程（包含英文磋商函电、合同签订、单证制作、国际结算）**
3. **重点**

**熟练掌握价格术语CIF、CFR、FOB的细节与运用技巧**

**熟练掌握L/C、T/T、D/P、D/A的结算程序和运用技巧**

**掌握信用证的申请、开证、审证要点**

**掌握合同条款的具体规定与表达。**

**成本、费用、利润的核算。**

**熟悉各种单据的缮制与运用技巧**

**海洋运输和保险的具体操作**

**C、难点**

**熟练掌握价格术语CIF、CFR、FOB的细节与运用技巧**

**熟练掌握L/C、T/T、D/P、D/A的结算程序和运用技巧**

**掌握合同条款的具体规定与表达**

**成本、费用、利润的核算。**

**②、考核方式：**

考试： 闭卷考试 开卷考试 口试 上机实验 V

考查： 实 验 撰写综合报告 撰写论文 其他：

说明：此课程主要是在机房进行上机实验，前14周进行基础的《外贸实习平台》教学及练习，14-18周参加POCIB网络课程的学习和模拟练习，最终获取业务能力，核算能力，跟单能力，函电能力的综合评分，作为本门课程的期末成绩。

**③、成绩认定**

出 勤： 15%

平时成绩 35%

期末考试： 50%